

CeriGEST

Prenez les bonnes décisions
pour votre Gestion Commerciale !



CeriGEST optimise la Gestion Commerciale des PME & PMI.

CeriGEST est un logiciel de gestion commerciale complet... et surtout proactif. Au-delà de ses capacités purement fonctionnelles, il vous propose des outils d'analyse permettant d'optimiser la gestion, de piloter l'activité en connaissance de cause et de prendre les bonnes décisions au moment opportun.

+ Ses avantages

- L'automatisation et l'enchaînement des traitements, du devis à la facturation et aux règlements
- Sa souplesse et sa finesse de définition du fichier des articles
- Ses tableaux de bords et outils statistiques personnalisables
- Ses outils de recherche et filtres multiples
- Son partage d'informations avec la Comptabilité : tiers, écritures...

👤 Vos bénéfices

- Simplicité d'utilisation, rapidité d'exécution, fiabilisation des données et gains de productivité
- Maîtrise de l'offre produit et/ou services
- Optimisation : pro-activité, réactivité et aide à la décision
- Adaptation métier et accès immédiat à l'information
- Diminution du risque d'erreurs, sans ressaisie des données
- Sérénité

conception - développement - maintenance informatique

12, rue des Capucines - 87260 Pierre-Buffière

tél. 05 55 48 45 00 - fax : 05 55 48 45 13

www.cerig.fr - courrier@cerig.info


Voir loin, être proche.



Ses fonctionnalités

Généralités

- Multi-établissements / sociétés
- Travail collaboratif : accès en temps réel aux données avec droits et habilitations paramétrables
- Personnalisation des pièces : logo, mentions légales
- Gestion de traitements « favoris »
- Recherche plein texte sur raison sociale et/ou ville avec proposition de résultats approchants

Dossier client / prospect

- Gestion complète des dossiers clients : visualisation des devis, commandes, factures, solde comptable...
- Identification des contacts des clients et prospects : coordonnées complètes et fonction
- Partage bidirectionnel des données avec la comptabilité CERIG : répercussion instantanée de toute saisie

Articles

- Gestion automatisée du catalogue (familles, packs, articles liés, produits de substitution...)
- Gestion de tarifs différenciés (accord cadre, majoration ou minoration par article et/ou client)
- Association de pièces jointes (documents liés : caractéristiques techniques, fiche produit...)
- Duplication rapide d'articles
- Statistiques : quantités, clients, devis avec possibilité d'export pour relances ou opérations commerciales
- Messages d'alerte : consignes de direction sur fin de commercialisation, interdiction des remises...
- Génération assistée de la commande fournisseur (module complémentaire avec gestion des stocks)

Suivi commercial

- Chaîne commerciale sans ressaisie : transformation d'un devis en commande, d'une commande en bon de livraison puis en facture avant passage automatisé en comptabilité
- Saisie rapide d'un devis à partir du catalogue articles avec personnalisation : insertion de commentaires, de sous-totaux, de remises, de pièces jointes prédéfinies (fiche produit, contrat, informations techniques)
- Envoi par mail en 1 Clic des documents commerciaux (devis, accusés commandes, factures)
- Suivi des devis, avec qualification des affaires et historique des échanges
- Génération des bons de livraison avec différenciation des états de la commande (commande prête à livrer, commande incomplète,...)
- Gestion des commandes ou livraisons partielles avec mise en mémoire du solde et du déjà facturé
- Affacturage pour recouvrement

Pilotage de l'activité

- Vision de l'activité à travers l'établissement de tableaux de bord préétablis
- Requêtes, statistiques et alertes personnalisables